

ONIVANGEN - 9 OKT. 2009

Bond van Ned. Margarinefabrikanten

Van: "Nederlandse Export Combinatie" <Info@nec.nl>
Aan: "Nederlandse Export Combinatie" <info@nec.nl>
Verzonden: vrijdag 9 oktober 2009 9:26
Bijlage: Handelsreis Spanje - food sector - Pers bericht.doc
Onderwerp: Persbericht handelsmissie voor de Ned. Food sector.



Nederlandse Export Combinatie

Beste Branche organisatie,

In de bijlage treft u nl. het persbericht aan over de Handelsmissie voor de Nederlandse Food sector naar Barcelona/Spanje te maart 2010.

Wij zouden u willen vragen dit bericht (deels) op te nemen in uw nieuwsbrief en/of uw leden op de hoogte te stellen van deze missie. Indien u verdere informatie wenst te ontvangen over deze missie, is dat uiteraard ook mogelijk.

Alvast dank en met vriendelijke groet,
Wendy Bakker

Nederlandse Export Combinatie / Netherlands Export Combination
 Prunuslaan 1
 3768 BH Soest
 PO Box 13
 3760 AA Soest

T. +31 (0)35 6016 451
 F. +31 (0)84 2280 436
 W. www.nec.nl
 E. info@nec.nl

Dit bericht kan informatie bevatten die niet voor u is bestemd. Indien u niet de geadresseerde bent of dit bericht abusievelijk aan u is toegezonden, wordt u verzocht dat aan de afzender te melden en het bericht te verwijderen. NEC B.V. aanvaardt geen aansprakelijkheid voor schade, van welke aard ook, die verband houdt met risico's verbonden aan het elektronisch verzenden van berichten.

This message may contain information that is not intended for you. If you are not the addressee or if this message was sent to you by mistake, you are requested to inform the sender and delete the message. NEC BV accepts no liability for damage of any kind resulting from the risks inherent in the electronic transmission of messages.

Persbericht

Vrij voor publicatie, 5 oktober 2009

Van 22 tot en met 25 maart 2010 organiseert de Nederlandse Export Combinatie (NEC) gezamenlijk met Phaff en Coserex, in opdracht van de EVD, een kansrijke handelsmissie naar Spanje. De missie zal zich met name richten op het belangrijke handelscentrum rond Barcelona.

De kansen in de Spaanse Food sector worden voor Nederlandse bedrijven hoog ingeschat. Het is niet alleen een markt met ruim 46 miljoen consumenten, maar over de afgelopen periode van economisch tumult is dit de enige sector geweest in Spanje die zich staande heeft weten te houden. Ook is de levensmiddelen sector een van de belangrijkste sectoren voor de Spaanse economie. De uitgaven per persoon aan voedingsmiddelen zijn er al jaren stijgende.

De toenemende koopkracht, het toenemend aantal tweeverdieners, werkende vrouwen en studenten en een veranderende lifestyle zorgen voor een aantal trends in deze markt. Zo is er een toenemende vraag naar; *gezonde voedingsproducten, kwaliteitsproducten en exclusieve producten, gemakproducten en functionele voeding & verrijkte voedingsmiddelen*

Enige informatie per trend:

- Gezonde voeding; Deze trend is vooral waarneembaar bij bijv. de vers-, graan-, diepvries en licht-producten. Ook de biologische producten winnen terrein.
- kwaliteitsproducten en exclusieve producten; Bij deze trend is een verschuiving gaande van pure prijs oriëntatie naar aandacht voor kwaliteit.
- Gemaksproducten; Deze trend is sterk in opkomst bij verpakte producten als kant-en-klaar producten en snacks. Ook de groei van gekoelde voedingsmiddelen overstijgt het gemiddelde van Europa.
- functionele voeding en verrijkte voedingsmiddelen; Deze trend zal de komende jaren ook sterk toenemen.

Het betreft hier zowel de retail als de food service sector.

De Spaanse Food markt staat zeer open voor Nederlandse agro/food producten, deze vertegenwoordigen nu al een belangrijk deel van de totaal in Spanje geïmporteerde producten.

Tijdens de handelsmissie zal de grootste foodbeurs 'Alimentaria' te Barcelona bezocht worden en staan er diverse bezoeken aan supermarkten (store checks) en een distributeur op het programma. De beurs en de bezoeken geven een goede indruk van de huidige Spaanse markt en bieden goede kans om direct contact te leggen met de daar aanwezige distributeurs e/of grote spelers uit de Spaanse Food markt. Daarnaast zal er ruimte zijn voor individuele matchmaking. Deze potentiële partners zullen op basis van individuele wensen zorgvuldig worden geselecteerd. Ook zal er, in samenwerking met de Ambassade, een netwerk-bijeenkomst worden georganiseerd voor zowel lokale Spaanse en Nederlandse ondernemers.

De handelsreis biedt zo dus de perfecte mogelijkheid om de Spaanse sector te verkennen en in contact te treden met mogelijke zakenpartners als importeurs, groothandels en directe ketens.

Deelnamekosten aan de handelsmissie bedragen € 500,- excl. BTW per bedrijf, excl. reis- en verblijfskosten, lokaal transport en eventuele tolken (de kosten van de matchmaking, gezamenlijk diner & lunch, netwerkreceptie en de gehele organisatie worden door de EVD gedragen).

Aanmeldingen voor deze interessante handelsreis kunnen gedaan worden via: www.evd.nl/cpa/spanjevoeding of via www.exportcoach.nl/index.php?page_id=151&l=1.

Voor meer informatie en/of aanmelding kunt u contact opnemen met Wendy Bakker en/of Joost van Dam, Nederlandse Export Combinatie (035-6016 451 of info@nec.nl).